CONFIDENCIAL

AI店長®OS

AIとデータの力で
ホール経営の未来を支える。

株式会社 ピーアイエックスが提供する、ホール経営支援AIソリューション

Pix
Professional Innovation X

AI店長®を構成する主要サービス

呼ぶ
なないろSMS



会員分析・集客支援

視聴率データとSMSを
活用し、集客力を高め、
リピート率向上。

選ぶ
AI scope-PS



AI分析・機種選定支援

データに基づく高精度な
分析で、外さない選定と
安定した経営を実現。

解る
Pix Mind AI



AIナレッジ・育成支援

現場の知識を資産化し、
組織力と人材力の向上を
サポート。

外さない意思決定

データ分析で精度の
高い機種選定を実現

集客力の最大化

視聴率・SMSを活用し
来店価値を向上

現場力の強化

AIによるナレッジ活用で
育成と業務改善を支援

継続的な伴走支援

導入から運用・改善まで
長期的にサポート

AIと共に進化

データを活かし、サービスを
進化させ続ける

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

ホール経営の課題

今のホール経営は、分析されている

集客・新台・経営、それぞれの判断がバラバラで、データが活かされていない。
結果として、勘や経験に頼る経営から抜け出せず、成果が安定しない構造になっています。

集客



反応が蓄積されない

■DMや広告を打っても、反応が見えない
■誰が見たのか、何に反応したのか不明
■次の施策に活かせない

原因　顧客行動データが取得・蓄積されていない

新台



経験と勘に依存

■新台選定が担当者の経験や感覚に左右される
■データ分析が十分にできない
■外れた時のリスクが大きい

原因　客観的なデータ分析と検証が不足している

経営



データが活用されない

■各部門のデータがバラバラに管理されている
■全体を横断した分析ができない
■判断の根拠が属人的になっている

原因　データが統合されず、経営判断に繋がらない

各施策・各部門がそれぞれ動いているが…

データと判断が繋がっていない

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

AI店長®の全体像

AI店長が、ホール経営の全てを繋ぎ、成果を生み出します

集客・新台選定・経営判断の3つの領域をAIが連携させ、データを循環させることで、継続的に成果を生み出す仕組みです。



AI店長の構成

集客担当

なないろSMS

顧客との接点をつくり、行動データを取得する

取得する行動データ

- タップ
- スクロール
- 滞在時間
- 再訪問
- 来店
- 離脱

顧客行動データを蓄積

分析結果をもとに次回販促を最適化

経営参謀

Pix Mind AI

すべてのデータを統合・分析し、最適な経営判断をサポート

機種評価データを蓄積

分析結果をもとに次回選定を最適化

新台目利き担当



AI SCOPE-PS

新台の市場評価・リスクを分析し、最適な台選定をサポート

分析するデータ

- 販売台数
- 稼働データ
- 貢献粗利
- 市場評価
- 機種特性
- 予測差分

ホール内のあらゆるデータを統合

経営データ（ホール内データ）

- 稼働データ
- 売上データ
- 粗利データ
- 顧客データ
- 商圏データ
- その他各種データ

すべてのデータがつながり、改善のサイクルが回り続ける。

それが、AI店長の強みです。

AI店長とはデータを「集める」だけでなく、「分析し、判断し、改善する」までを一気通貫で支援するホール経営のAIシステムです。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix Professional Innovation X

呼ぶ

集客を「配信」から
「分析・改善」へ変える
AI時代のSMSマーケティング
ツールです。

なないろSMSは、SMS配信とLP（ランディングページ）を活用し、
顧客の行動データを取得・分析。反応を可視化し、次回施策を改善することで、
集客効果を最大化します。

7iRO SMS
［なないろSMS］

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

呼ぶ 出来ること

ないろSMSの役割は顧客との接点をつくり、行動データを取得。
Pix Mind AIと連携し、集客PDCAを実現します。

① **SMS配信**
ターゲットに最適な
メッセージを配信

② **LP誘導**
専用LPへ誘導し、
興味・関心を喚起

③ **行動データ取得**
タップ・閲覧・滞在など
様々な行動を取得

④ **分析・改善**
Pix Mind AIが
分析し、次回施策を
最適化

⑤ **再配信**
改善した内容を
再配信し、効果向上

従来のDMやSMS配信反応が見えず、改善ができない

ないろSMSは反応が見えるから、改善が回り続ける

取得できる行動データ

- **タップデータ** どのバナーやリンクがクリックされたか
- **スクロールデータ** どこまで閲覧したか
- **滞在時間データ** どのページにどれくらい滞在したか
- **再訪問データ** 何度再訪問したか
- **来店データ** 来店に繋がったかどうか

「送って終わり」から
「改善し続ける集客」へ。

それが、ないろSMSです。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix Professional Innovation X

呼ぶ 強み

従来のDM・SMS配信とはここが違う！
「反応が見える」から、改善が回り続けます。

ないろSMSは、配信して終わりではありません。
顧客の行動をすべて取得・分析し、次回の施策に活かすことで、集客効果を最大化します。

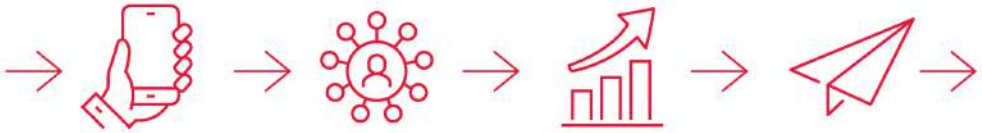
従来のDM・SMS配信



配信　見たかどうか わからない　反応が見えず 改善できない

- ■誰に届いたか分からない
- ■見たかどうか分からない
- ■何に反応したか分からない
- ■改善点が見えず、効果が頭打ちになる

ないろSMS



SMS配信	行動データ取得	分析・改善	再配信
LP誘導	タップ・閲覧・滞在など	Pix Mind AIで分析	次回施策に反映

「送って終わり」ではなく、
「反応を活かして改善する」
新しい集客のカタチです。

- ■誰が、どのメッセージを見たかが分かる
- ■何に反応したか、どこで離脱したかが分かる
- ■データに基づいて、次回施策を改善できる
- ■改善のサイクルが回り、集客効果が最大化する



ないろSMSは、データが見えるから改善ができる。

改善が積み重なり、来店が増え続ける仕組みです。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

呼ぶ 取得できるデータ

顧客の「行動データ」をすべて取得。
見えなかった反応が、経営のヒントになります。

ないろSMSは、配信したメッセージへの反応から来店まで、
顧客のあらゆる行動をデータとして取得・蓄積します。

取得できる行動データ	1 タップデータ	2 スクロールデータ	3 滞在時間データ	4 再訪問データ	5 来店データ

取得データのイメージ

- 属性データ（任意）
  年齢・性別・エリアなど
- 行動データ
  タップ・スクロール・滞在時間など
- 来店データ
  来店有無・来店日・回数など
- 成果データ
  稼働・粗利・支持率など

データの活用イメージ



Pix Mind AI が分析
顧客の興味・関心を可視化し、
次回の施策に活用

データ活用の具体例

反応率の向上
反応の高いクリエイティブがわかる
クリック率の高いバナーを把握し、効果の高いクリエイティブを次回に活用できます。

関心度の向上
興味を持つコンテンツがわかる
どの情報に興味を持っているかを分析し、顧客ニーズに合った情報を届けられます。

来店率の向上
来店につながる行動がわかる
来店に至るまでのプロセスを可視化し、改善ポイントを明確にできます。

ないろSMSは、顧客の行動を可視化し、データで「次の一手」を導き出します。

データが、未来の集客を変える。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

ご利用料金について

イニシャルコスト

初回導入費 30,000円 税別

ランニングコスト

システム使用料 10,000円 税別

送信単価
※標準/70文字まで

共通/個別共に1通あたり 28円 税別

※SMS本文の最大文字数は660文字となります。
※送信文字数に応じて、1通あたりの送信単価が変動いたします。
※詳細な契約条件・サポート内容につきましては、別途ご案内いたします。



導入から運用開始後まで、
専任スタッフが責任を持ってサポートいたします。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

選ぶ

新台購入を
「勘」から「分析」へ。
AI SCOPE-PSが、最適な
一台選定をサポートします。

AISCOPE-PSは、全国の市場データとホールデータをAIで分析し、
機種ごとの「期待値」と「リスク」を可視化。
新台選定の精度を高め、粗利最大化を実現するための判断材料を提供します。

AI SCOPE-PS
AI新台評価システム

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

選ぶ出来ること

AISCOPE-PSの役割はデータに基づいた機種評価で「外さない選定」を実現し、ホール経営の安定化に貢献します。

分析する主な項目

販売台数	市場実績	貢献粗利	稼働・支持率	予測差分
全国の販売実績から導入傾向を分析	稼働・アウト・粗利など市場での実績を分析	ホールの収益に与える影響をシミュレーション	稼働推移や支持率を時系列で可視化	予測と実績の差分からリスクを事前に把握

データが示す最適な一台を選定

- 機種ごとの期待値をスコア化
- リスク要因を事前に可視化
- 導入後のパフォーマンスも検証

AISCOPE-PSが支える新台選定PDCA

1. **情報収集** — 全国の販売・市場データをリアルタイムで収集
2. **分析・評価** — AIが多角的に分析し、期待値とリスクを評価
3. **導入・運用** — 分析結果をもとに最適な機種を導入
4. **結果検証** — 稼働・粗利・支持率など導入後の結果を検証
5. **次回選定へ改善** — 検証結果をもとに次回の選定精度を向上

AISCOPE-PSは、経験や勘ではなく、データで「外さない選定」を実現します。

リスクを減らし、粗利を最大化する新台選定をサポートします。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

選ぶ強み

AISCOPE-PSだからこそ実現できる、精度の高い「外さない選定」。

機種ごとの特性と市場・ホールのデータを掛け合わせた独自のAI分析で、
期待値の高い機種を見極め、導入後の成果まで見据えた選定をサポートします。

AISCOPE-PSの5つの強み

01

データの網羅性

全国の市場データとホールデータを幅広く収集・蓄積。
他社にはない豊富なデータ量で、
より精度の高い分析を実現します。

02

AIによる高精度分析

Pix Mind AIが膨大なデータを
多角的に解析。
人の経験や勘に頼らない、客観的で
再現性の高い分析が可能です。

03

期待値とリスクの可視化

期待される成果（リターン）だけでなく、
リスク要因もスコアリング。
導入判断の精度を高め、
経営の安定化に貢献します。

04

PDCAを支える仕組み

選定から導入後の検証・改善まで、
PDCAサイクルをデータで支援。
継続的に成果を最大化する運用を
実現します。

05

使いやすいダッシュボード

直感的で分かりやすい画面設計。
必要な情報をすぐに把握でき、
スピーディーな意思決定を
サポートします。

導入による期待効果

- 期待値の高い機種導入で稼働・粗利が向上
- リスクを事前に把握し投資の無駄を削減
- 再現性の高い選定で属人化を防止
- 継続的な改善により経営の安定化を実現

AISCOPE-PSは、
データとAIの力でホール
経営の未来を支える
強力なパートナーです。

データで差がつく時代に、「外さない選定」で勝ち続ける経営を。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

選ぶ 活用イメージ

※一部導入事例／実績値は対象期間・店舗条件により異なります

導入企業の成果が、私たちの誇りです。
AISCOPE-PSが、ホール経営を変えています。

AISCOPE-PSは、すでに多くのホール様に導入いただき、「外さない選定」による高い成果を実現しています。
一部の導入事例をご紹介します。

事例01　A店（中規模店 / 福岡県）

導入3ヶ月で、来店数・粗利ともに大幅アップ。

来店数	貢献粗利
+22.1%	+25.3%
導入前 6,123人	導入前 1,580万円
導入後 7,475人	導入後 1,980万円

担当者コメント：データに基づいた選定で、これほど結果が変わるとは思いませんでした。 導入後のサポートも手厚く、今では欠かせないツールです。

事例02　B店（大型店 / 愛知県）

稼働・支持率の向上で、ホール全体が活性化。

稼働・支持率（平均値）：+17.8pt

導入前	1ヶ月後	2ヶ月後	3ヶ月後
100.0	107.1	112.6	117.8

外さない選定精度：+21.6%
導入前 71.0%
導入後 92.6%

担当者コメント：機種ごとのリスクが事前に見えるので、導入判断がスムーズに。 現場の納得感も高まり、チーム全体の意識も変わりました。

事例03　C店（中小規模店 / 宮城県）

限られた予算で、最大の成果を実現。

投資対効果（ROI）：+31.2%
導入前 23.8%
導入後 55.0%

回収期間：-28日
導入前 62日
導入後 34日

担当者コメント：少ない投資でも、確実に回収できる機種選定ができるようになりました。AISCOPE-PSは、経営の強い味方です。

導入企業の平均成果（導入後6ヶ月時点）

※導入ホール様（全国平均）の実績データより

来店数	稼働・支持率	貢献粗利	外さない選定精度
+18.7%	+16.3%	+22.4%	+19.5%

AISCOPE-PSは、
多くのホール様に選ばれ、
成果を生み出しています。

データとAIの力で、ホール経営の未来を共に創ります。

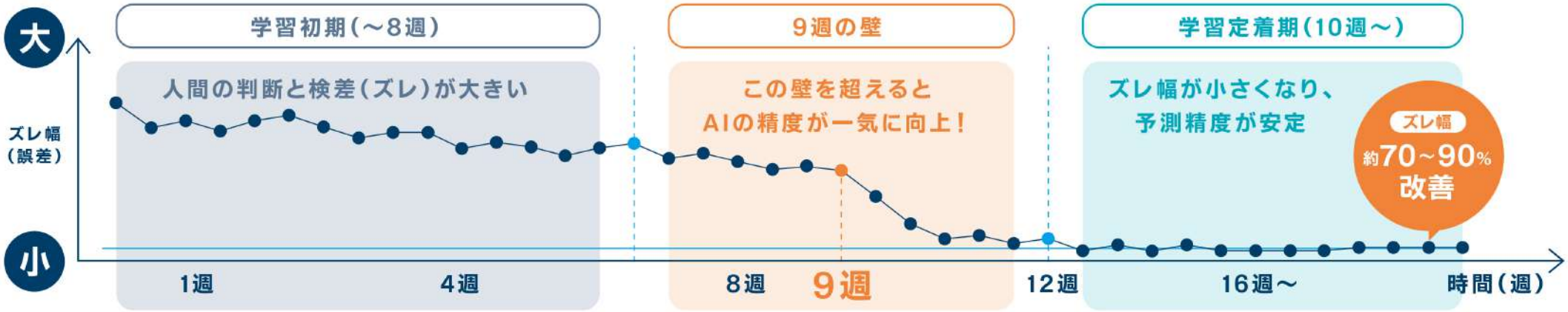
©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

選ぶ AI精度の根拠

AIが「なぜ当たるのか？」その答えは
9週の壁 × ズレ幅学習

AIは人間の判断の「ズレ」を学習し続けることで、時間とともに精度が飛躍的に向上します。
人間の判断には必ず「ズレ（誤差）」が生じます。AIはそのズレを学習し、9週前後で大きく成長します。



ズレ幅学習とは？

AIは「人間がどう判断したか」と「結果どうなったか」のギャップ＝ズレ幅を蓄積し、次の判断に活かします。

人間の判断
イベント企画を実施
あるいは新台を導入

→

結果の記録
来店数・売上・稼働
などの結果を取得

→

ズレ幅の計算
判断と結果のギャップ
（ズレ幅）を算出

→

AIが学習
ズレ幅を学習し、次の
予測に反映・精度向上

AIは、データを「分析する」だけではなく、「経験から学ぶ」ことで、あなたのホールに最適化された判断を実現します。

- ✓ 時間が経つほど精度が高まる
- ✓ 予測のブレが小さくなり、判断が安定
- ✓ 再現性の高い経営が実現できる

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

ご利用料金について

イニシャルコスト

初期設置料金
※法人契約

50,000円 税別

ランニングコスト

月額利用料
※店舗数により変動

70,000円～ 税別

アカウント追加
※1アカウント

20,000円 税別

※本サービスは年間契約（12か月）となります。
※詳細な契約条件・サポート内容につきましては、別途ご案内いたします。



導入から運用開始後まで、
専任スタッフが責任を持ってサポートいたします。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

解る

データを“結論”へ
変えるAI参謀。
すべてのデータを統合・分析し、
経営判断の“次の一手”を
導き出します。

PixMindAIは、AI経営参謀として
ホール経営のあらゆる意思決定を支援します。

Pix Mind AI

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

解る 出来ること

感覚や経験に頼らない、データに基づく経営判断へ。
PixMindAIが、経営の精度とスピードを高めます。

あらゆるデータを統合バラバラなデータを一元化し、AIが分析しやすい形に整理します。

集まる多様なデータ
すべてPixMindAIに集約

- **なないろSMS反応データ**
  配信・開封・クリック・来店結果など
- **来店・顧客データ**
  来店履歴・頻度・遊技傾向・滞在時間など
- **新台・機種評価データ**（AISCOPE-PS）
  期待値・稼働予測・リスク・最適台数など
- **稼働・収益データ**
  日別稼働・粗利・機種別実績・客単価など
- **商圏・エリアデータ**
  人口動態・競合状況・来店ポテンシャルなど
- **イベント・施策データ**
  過去のイベント結果・広告効果・天候など
- **店舗運営データ**
  人員・設備・コスト・オペレーションなど

AI参謀エンジン
経営の“脳”として思考・判断約



多角的に分析・予測し、
最も効果が高い“次の一手”を導き出す

導き出される“答え”
次に何をすべきかを具体化

- **導入の判断**
  ・何を導入すべきか（機種・台数・時期）
  ・投資対効果の最大化
- **プロモーションの判断**
  ・いつ、誰に、何を訴求すべきか
  ・最も効果の高い訴求内容・媒体
- **利益の最大化**
  ・どこで粗利を取るべきか
  ・コスト最適化の判断
- **店舗運営の最適化**
  ・人員配置・オペレーションの改善
  ・設備・サービス改善の優先順位
- **課題の改善**
  ・ボトルネックの特定
  ・改善施策の優先度と実行計画

データを“結論”に変え、
未来の成果を最大化する。

- ✓ 経験や勘ではなく、データに基づく判断を実現
- ✓ 変化の激しい市場でも、素早く最適な意思決定が可能
- ✓ 再現性の高い経営で、持続的な成長をサポート

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

解る 強み

分析するだけでは終わらない。“成果につながる判断”へ。
ホール経営に必要な「次の一手」を導き出すAI参謀。

AIが膨大なデータから傾向・変化・リスクを分析。経営判断の再現性とスピードを高めます。
感覚ではなく、成果を積み上げる経営へ。



経営視点で 考えるAI

データ分析だけでなく、経営成果に直結する判断を支援。

売上・粗利・稼働最大化をゴールに設計されています。



継続的に 進化するAI

運用するほどに学習し、精度と提案の質が向上。

使い続けるほど、あなたのホールに最適化されます。



説明可能な AI

なぜその提案なのか、根拠を明確に提示。

ブラックボックス化しない、信頼できるAIです。



スピード 意思決定

膨大なデータを瞬時に処理し、最適解を迅速に提示。

変化の激しい市場でも、素早く対応できます。



データを“結論”に変え、未来の成果を最大化する。**それが、PixMindAIです。**

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

解る 各種レポート

経営判断・プロモーション・投資判断の指標として活用できるレポートを定期的に提出します。

PixMindAIは、データを“まとめるだけ”ではなく、経営を前に進めるための「意思決定資料」を提供し続けます。

集客分析レポート

- ✓ SMS反応分析
- ✓ 年代・属性別分析
- ✓ 来店導線分析
- ✓ 訴求効果測定

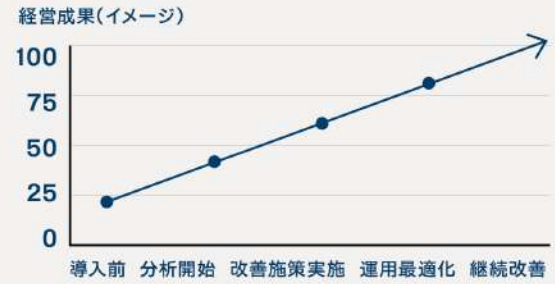
新台分析レポート

- ✓ 導入評価（期待値）
- ✓ 稼働推移・予測
- ✓ 粗利予測
- ✓ 撤去判断・最適台数

商圏分析レポート

- ✓ 人口・世帯分析
- ✓ エリア特性分析
- ✓ 競合比較分析
- ✓ 来店ポテンシャル分析

レポート活用イメージ
（改善が回り続ける経営へ）



- レポート提出（定期的な可視化）
- 課題・機会の特定（原因・改善点を明確化）
- 改善施策の実行（プロモーション・導入・運営改善）
- 効果検証（効果を数値で検証）
- 継続改善（精度がさらに向上）

レポートの活用メリット

根拠に基づく判断

データを根拠にした精度の高い意思決定が可能に。

スピード経営の実現

タイムリーなレポートで、判断スピードが向上。

成果の最大化

最適な打ち手を継続実行し、利益を最大化。

チームの共通認識

数値とレポートで、社内の認識を統一。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

ご利用料金について

※レポートイメージ



ランニングコスト

月額利用料金　100,000円～　税別

※本サービスは3か月契約となります。
※集客分析レポート、新台分析レポート、商圏分析レポートを含みます。
※詳細な契約条件・サポート内容につきましては、別途ご案内いたします。
※担当営業に必ずご相談ください。

導入から運用開始後まで、
専任スタッフが責任を持ってサポートいたします。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

Pixの知財・独自性

Pixが持つ独自の知財ポートフォリオ

データの収集から分析・判断・実行までを支える、Pix独自の知的財産が競争優位を生み出します。

第7209928号	顧客属性データに基づき、個別のSMSメッセージおよび個別URL・ランディングページを生成し配置するメッセージ生成システム。
第7519638号	店舗稼働データ、競合店舗データ、顧客来店データなどをAIが分析し、店舗の収益計画および営業計画を生成するシステム。
第7733852号	顧客属性データとコンテンツ情報を組み合わせ、プロモーションSMSおよび顧客行動データを取得する情報処理システム。
第7689350号	遊技機稼働データおよび競合情報などを分析し、機種別の収益計画および設定計画を生成するシステム。
第7752275号	SMS送信結果および顧客行動データを学習データとして、AIが顧客別に最適化されたランディングページを自動生成するシステム。
第7818788号	遊技機の基本情報および稼働データをAIが学習し、新台評価および中古機価格予測を行うシステム。

Pixの知財が生む競争優位

1	2	3	4	5
参入障壁の構築	**データ資産の蓄積**	**継続的な進化**	**顧客ロックイン**	**業界No.1の実現**
独自アルゴリズムとデータ構造により、簡単には真似できない。	意思決定ログを基盤に、ホール独自のデータ資産が蓄積される。	ズレ幅学習により、AIが自律的に成長し続け、精度が向上し続ける。	自社専用AIとして育つことで、他社サービスへの乗り換えコストが高い。	データ×AI×知財の掛け合わせで、業界をリードする存在へ。

Pixは、データ・技術・知財の三位一体で、他社にはない「唯一無二のAI経営基盤」を提供します。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

データとAIの力で、ホール経営の未来を支えるパートナー。

株式会社Pixは、「AI店長構想」を通じて、
ホール経営の意思決定・集客・分析・育成・運営を
総合的に支援しています。

データとAIの力で、「外さない選定」と「安定した経営」を実現し、
ホール業界の持続的な成長に貢献してまいります。



正確なターゲティングで、
集客効率とリピート率を
最大化します。

- 視聴率データ活用
- DM／SMS配信
- 効果測定・分析
- 来店動機の可視化
- リピート促進

7iRO SMS [なないろSMS]

視聴率DM・SMS配信サービス



データ分析と予測で
「外さない選定」と「安定した
経営」を実現します。

- 機種選定支援
- 収益シミュレーション
- エリア分析
- 競合分析
- 収益予測　など

AI SCOPE-PS
AI新台評価システム

AI分析・機種選定支援サービス



現場の声をデータ化し、
課題解決と組織力の
向上を支援します。

- テキスト／音声解析
- 課題の自動抽出
- 改善提案の提示
- スタッフサポート
- ナレッジ蓄積

Pix Mind AI

AIナレッジ・育成支援サービス

Pixの強み

1 豊富なデータ資産
全国のホールデータを
活用し、精度の高い分析と
提案を実現します。

2 AI技術の活用
独自のAIモデルで、
高度な分析・予測・
最適化をサポートします。

3 ホール業界に特化
ホール経営に特化した
専門チームが、業界特化の
ソリューションを提供します。

4 伴走型の支援体制
導入から運用・改善まで、
専任チームが
継続的にサポートします。

5 AI × SMS × RCD
データ・AI・コミュニケーションを
掛け合わせ、集客から収益最大化まで
トータルで支援します。

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix
Professional Innovation X

会社案内

社　名	株式会社ピーアイエックス
所在地	〒169-0072　東京都新宿区大久保2-4-15　サンライズ新宿6F ［ TEL ］ 03-3232-1951　［ FAX ］ 03-6757-8798 ［ WEB ］ https://pix-sbdi.co.jp/　［ e-mail ］pix-sms@p-ix.jp
設　立	平成17年3月（2005年）
資本金	30,000,000円
取引銀行	三井住友銀行　新宿西口支店 きらぼし銀行　東京みらい営業部 みずほ銀行　新橋支店

たいせつにします プライバシー
16190043(10)

©Copyright ©Pix Inc. 2026 All Rights Reserved.

Pix

Professional Innovation X

ご不明な点やご相談など、
お気軽にお問い合わせください。

貴社の課題やご要望を丁寧にお伺いし、最適なご提案をさせていただきます。
デモンストレーションのご依頼や、導入に関するご質問も承っております。
まずはお気軽にご連絡ください。

お電話でのお問い合わせ

03-3232-1951

受付時間：平日 9:00～18:00
（土日祝日を除く）

メールでのお問い合わせ

info@pix-sbdi.co.jp

24時間受付
（営業時間内にご返信いたします）

Webフォームでのお問い合わせ

https://pix-sbdi.co.jp/

公式サイトのお問い合わせ
フォームよりご送信ください

オンライン商談のお申し込み

ご希望の日時で
オンライン商談が可能です。
Webフォームまたはメールにて
ご希望日時をお知らせください。